

Mala Direta
Básica

9912324085/2013 - DR/SPI
CAMDA



ANO XXXI - Novembro/ 2018 - www.camda.com.br
jornal@camda.com.br - 4.000 exemplares



<https://lp.blogspot.com>

Café

MUNDO NOVO IAC 388-17

P_03

**Demônios da Garoa em
Adamantina resulta em
grande número de
arrecadação**

P_09

ca da
A FORÇA DO CAMPO

Carta ao Leitor

Senhores cooperados

Quero pedir a permissão para fazer algumas considerações sobre o momento pelo qual estamos passando. Importante salientar que apesar de todos os aspectos que podem ou não contribuir com o agronegócio - como seca prolongada que este ano tivemos, retração financeira, dólar em seu nível alto, eleições e muitos outros aspectos - nos levou a repensar os nossos negócios e acima de tudo, continuar investindo em qualidade de profissionais, produtos e atendimento.

Estamos em constante revisão do nosso planejamento estratégico, primeiro com a intensificação dos projetos de informação e controle como a Datacooper que está implantando o CRM moderno e atualizado na Camda. Temos também a MPrado que está revendo todo o nosso sistema de crédito aos cooperados. Além disso, um programa de controle de todos os nossos veículos com sistema de rastreador foi inserido na cooperativa.

Com o intuito de atualizar nossos de colaboradores, um MBA ministrado pela FGV foi concluído este ano para 32 profissionais da Camda. Já estamos em execução o Projeto Soja que para próxima safra chega a mais de 15.000 hectares.

Não podemos deixar de citar o Reproducamda que neste ano teve sua oitava edição aqui em Adamantina, com a presença de mais 1.300 cooperados, 42 fornecedores que expuseram seus produtos e palestrantes do mais alto nível que falaram sobre tecnologia e modernidade.

Quero neste momento convidar todos os nossos cooperados para juntos programar a campanha de vacinação contra a febre aftosa. No mês de novembro estaremos preparando as melhores condições de preços e prazos que atenda todos nossos cooperados com os mais de 3.500 itens dos nossos estoques.

Quero lembrá-los que já iniciamos a estação de monta, onde a Camda com o seu programa de IATF disponibiliza os melhores produtos para esta prática: protocolos, sêmen, nutrição com a linha dos produtos Miner-camda e tudo para nossos cooperados.

Como temos ouvido todos os dias, o agronegócio é com certeza uma das mais importantes atividades do nosso país, portanto senhores cooperados, vamos procurar cada vez mais nos unir. A Camda nos seus 53 anos tem seu desenvolvimento graças ao apoio e participação dos cooperados. Obrigado a todos!

Waldomiro Teixeira de Carvalho Junior
Diretor superintendente

Expediente INFORMATIVO



Diretoria Executiva

Oswaldo Kunio Matsuda – Diretor presidente
Waldomiro Teixeira de Carvalho Junior – Diretor superintendente
Gumercindo Fernandes da Silva – Diretor secretário

Conselho de Administração

Alvaro Grohmann Neto, Carlos Alberto de Oliveira, João Teixeira Marques Caldeira, José Polon Morelato, Jose Roberto Ferreira, Julio Marcio Pereira de Oliveira

Conselho Fiscal

Efetivos: Luiz Carlos Bocchi, Nelson Tadao Matsuda, Rogério de Freitas Calori
Suplentes: João José Gomes Poltronieri, Plínio Rogério Oliveira, Raul Antonio Pereira

ÓRGÃO INFORMATIVO CAMDA

Jornalista responsável: Roberta Marchioli - MTB: nº 37.373/SP
Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3047 - e-mail: jomal@camda.com.br

Representante Comercial

Guerreiro Agromarketing – Tel.: (44) 3026-4457
Agromídia – Tel.: (11) 5092-3305
Editoração eletrônica: Roberta Marchioli – e-mail: jomal@camda.com.br
Impressão: Gráfica 1000 Cores – Tel.: (18) 3607-1225 – Araçatuba/SP

ENDEREÇOS

Adamantina – administrativo: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3000 – camda@camda.com.br

Adamantina – loja: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3200 - lojamatriz@camda.com.br

Adamantina – logística: Rua Ana Augusta, 4 – Tel.: (18) 3502-3100 - estoque@camda.com.br

Adamantina – campo experimental: Rodovia Comandante João Ribeiro de Barros, KM 588 – Tel.: (18) 99611-6639

Adamantina – laboratório de análises agronômicas: rua Chujiro Matsuda, 40 - Tel.: (18) 3502-3400 – laboratorio@camda.com.br

Andradina – loja: Av. Guanabara, 2920 - Te.: (18) 3702-7878 – andradina@camda.com.br

Andradina – fábrica: Avenida Bandeirantes, 3900 - Tel.: (18) 3702-6560 - fabrica@camda.com.br

Andradina – silo: Rodovia Marechal Rondon, s/n, Km 634 – Tel.: (18) 3702-6050 - siloandradina@camda.com.br

Aquidauana: Rua Marechal Mallet, 1020 – Tel.: (67) 3240-2000 - aquidauana@camda.com.br

Araçatuba: Av. Governador Mario Covas, 2800 - Tel.: (18) 3636-3350 - aracatuba@camda.com.br

Assis: Rua Floriano Peixoto, 201 – Tel.: (18) 3302-2366 - assis@camda.com.br

Bataguassu: Rua Santa Catarina, 115 – Tel.: (67) 3541-4200 - bataguassu@camda.com.br

Cambara: Rodovia BR 369, 1.158 - km 17 – cambara@camda.com.br

Campo Grande: Av. Consul Assaf Trad, 2.171 tel.: (67) 3345.4700 - campogrande@camda.com.br

Coromandel: Av. Celestino Dayrell, 1994 – Tel.: (34) 3841-7050 – coromandel@camda.com.br

Coxim: Avenida Virginia Ferreira, 374 - Tel.: (67) 3291-0800 - coxim@camda.com.br

Dourados: Avenida Marcelino Pires, 5285 - Tel.: (67) 3416-4900 - dourados@camda.com.br

Dracena: Av. José Bonifácio, 2599 – Tel.: (18) 3821-8360 - dracena@camda.com.br

Frutal: Av. Juscelino Kubitschek, 2710 - frutal@camda.com.br

Gurinhata: Avenida Rafael de Feo, 400 - Tel.: (34) 3264.1000 - gurinhata@camda.com.br

Ituiutaba: Rua Trinta e Seis, 730 - Tel.: (34) 3268.1086 - ituiutaba@camda.com.br

Iturama: Avenida Assílvio Gelio, 111 – Tel.: (34) 3411-6555 – iturama@camda.com.br

Jau: Av. Deputado Zien Nassif, nº 1.838 - Bairro 1A - Zona Industrial – Tel.: (14) 3602-10-50 - jau@camda.com.br

Junqueirópolis: Rua Cesar Montroni, 295 - Tel.: (18) 3841-9440 - junqueirópolis@camda.com.br

Lavinia – silo: Av. Perobal, 154 – Tel.: (18) 3698-1245 - lavinia@camda.com.br

Lençóis Paulista: Av. Papa João Paulo II, 810 – Tel.: (14) 3269-6200 - lencois@camda.com.br

Lins: Rua Dom Pedro II, 870 - Tel.: (14) 3533-5800 - lins@camda.com.br

Londrina: Avenida Tiradentes, 2677 - Tel.: (43) 3338-1004 - londrina@camda.com.br

Macatuba: Rua José Antonio de Moura, 1-61 – Tel.: (14) 3298-9950 - macatuba@camda.com.br

Monte Alegre de Minas: Rua Coronel Meireles, 240 - Tel.: (34) 3283.2071 - montealegredeminas@camda.com.br

Naviraí: Rua Osaka, 39 – Tel.: (67) 3409-4400 – navirai@camda.com.br

Nova Andradina: Av. Antonio Joaquim de Moura Andrade, 2210 - Tel.: (67) 3441-9500 - novaandradina@camda.com.br

Ourinhos: Rua dos Expedicionarios, 1113 – Tel.: (14) 3302-6080 - ourinhos@camda.com.br

Pacaembu: Rua Presidente Kennedy, 774 – Tel.: (18) 3862-9030 - pacaembu@camda.com.br

Paranaíba: Av. Eng. Marcelo Miranda Soares, 1335 - Tel.: (67) 3668-2683 - paranaiba@camda.com.br

Penápolis: Av. Antonio Veronesi, 805 – Tel.: (18) 3654-2010 - penapolis@camda.com.br

Presidente Prudente: Av. Brasil, 2955 – Tel.: (18) 3229-7227 - prudente@camda.com.br

Quirinópolis: Avenida Leocadio de Souza Reis, 27-A – Tel.: (64) 3651-5800 - quirinopolis@camda.com.br

Ribas do Rio Pardo: Avenida Aureliano Moura Brandão nº1.786, Parque Estoril 1 – Tel.: (67) 3238.4600 - ribas@camda.com.br

Santa Fé do Sul: Av. Navarro de Andrade, 31 – Tel.: (17) 3641-9080 - santafe@camda.com.br

São Joaquim da Barra: Rua Maria Rosa da Silva, 17 – Tel.: (16) 3811-8488 - saojoaquimdabarra@camda.com.br

São José do Rio Preto: Av. Silvio Neviani, 1735 – Tel.: (17) 3201-7474 - riopreto@camda.com.br

Três Lagoas: Av. Capitão Olinio Mancini, 3236 – Tel.: (67) 3509-1800 - treslagoas@camda.com.br

Tupaciguara: Rua Bueno Brandão, 525 – Tel.: (34) 3281-6006 - tupaciguara@camda.com.br

Uberlândia: Rua Belém, 12 – Tel.: (34) 3235.9108 - uberlandia@camda.com.br

Nota da redação: Os leitores que desejarem manter contato conosco, para críticas e sugestões, devem enviar correspondência para a rua Chujiro Matsuda, nº 25, caixa postal 0091 – CEP 17800-000 Adamantina/SP ou e-mail para jomal@camda.com.br



Café

MUNDO NOVO IAC 388-17

Esta variedade de café é resultante do cruzamento natural entre cultivares Sumatra e Bourbon vermelho de café Arábica. Possui boa adaptação com elevada rusticidade e produtividade.

Tem o porte alto, vigoroso, com frutos vermelhos, suscetível à ferrugem. Apresentam ramos laterais mais longos (maior diâmetro) e isso no plantio exige utilização de espaçamentos maiores se comparado aos de outras culturas.

São as que melhor se adaptam ao

plantio adensado, caso o cafeicultor faça opção a este sistema de cultivo. Por ter ótima capacidade de rebrota, são especialmente indicados para os sistemas em que se utiliza a recepa ou o decote para reduzir a altura de plantas.

Em áreas irrigadas, a produtividade pode alcançar, em média, 60 sacas/ha. Em anos de elevada produção, pode atingir até 100 sacas/ha de café beneficiado. A quantidade de óleo nas sementes é, em média, de 14,3%; a de cafeína, de 1,3% e a de sólidos

solúveis, de 28,6%. A qualidade de bebida da cultivar Mundo Novo é excelente. Em sua formação, há cerca de 50% de 'Bourbon Vermelho' e 50% de 'Típica', o que promove a qualidade do produto.

A maturação desta espécie é mais precoce e uniforme, sendo ainda em nossa região uma das variedades mais procuradas e produtivas.

Mudas Camda

Temos na fazenda experimental da Camda, um campo demonstrativo da variedade Mundo Novo IAC 388-17 em produção de sementes certificadas e com total qualidade à disposição para o cooperado. Lembrando sempre a necessidade de ter mudas/sementes certificadas e acompanhadas por profissionais altamente qualificados para atender a demanda do produtor, e assim oferecer o que há de melhor no mercado e amparo para a lavoura.



Sipat 2018 é promovida pela Camda



Os integrantes da Comissão Interna de Prevenção de Acidentes (Cipa) - gestão 2018/19 da Camda promoveram a XVII Semana Interna de Prevenção de Acidentes de Trabalho (Sipat) que teve o seguinte tema “Para a prevenção ser completa, viva com saúde e trabalhe com segurança”.

A semana contou com palestras sobre “Ansiedade, o grande mal desse tempo”, “Equilíbrio entre a vida pessoal e profissional”, “Qualidade de vida: acrescentando vida aos anos”, “Tabagismo, alcoolismo e dependência química” e “Alimente-se bem através do guia alimentar para população brasileira”.

Por intermédio do Sescop ocorreu o programa Cooperativa Saudável (onde houve aferição de pressão, peso, teste de glicemia, medidas e orientações sobre atitudes e alimentação).

A Sipat tem como objetivo a prevenção de acidentes e doenças decorrentes do trabalho. Segundo a vice-presidente Ângela Maria Martins, atividades como estas são extremamente importantes. “O principal objetivo é promover conhecimento e conscientizar os funcionários sobre prevenção de acidentes, saúde e segurança no local de trabalho”, finalizou.





Produção de silagem de alta qualidade

A silagem de alta qualidade tem sido muito utilizada por produtores de gado de corte e leite, pois tem proporcionado aumento da rentabilidade. Gastos com a nutrição do rebanho podem representar de 50% a 70% dos custos totais de produção, portanto, nada mais coerente que investir em alimentos produzidos na terra do produtor, onde quanto melhor a qualidade da silagem, menor será a quantidade de rações que habitualmente ele utiliza no sistema de produção. Produtores de gado de corte têm trabalhado com dietas de alto volumoso, utilizando silagem de alta qualidade, na proporção de 80% a 90% de silagem e 10% a 20% de concentrado, com ganhos de peso acima de 1,3 kg peso vivo/dia e, dependendo da qualidade genética dos animais, que podem ultrapassar ganhos de 1,5 kg/dia.

O que o pecuarista ganha com isso?

Principalmente, dietas mais baratas e um custo menor da arroba produzida, na qual o valor de venda do boi gordo pode ser melhor gerenciado, dando consistência e saúde a toda cadeia dos produtores de gado de corte.

No leite, tem-se conseguido reduzir de 30% a 40% no uso de concentrados, com a manutenção da produção, em que a economia é enorme, levando em consideração que uma vaca que deveria receber 10 kg de ração/dia, a um custo de R\$ 1.000,00/tonelada, passasse a ingerir 7 kg/dia. Uma economia de R\$ 3,00/vaca/dia em uma lactação que dura ao redor de 300 dias.

Portanto, buscar silagens de alta qualidade (FDA < 25%; FDN < 45%; PB > 7,0% e NDT > 72%) é uma questão de sobrevivência na atividade, sendo sim a silagem de milho de alta qualidade responsável pelo maior lucro nas fazendas. Para que a produção de silagem de alta qualidade impacte em melhores resultados para produtores de carne e leite, é necessário seguir algumas recomendações. Para a confecção de uma silagem de alta qualidade, é necessário destacar 7 pontos essenciais:

1) Genética vegetal ou escolha do híbrido: o produtor deve dar muita importância na escolha do híbrido a ser plantado, pois a escolha correta proporciona uma silagem com valores bromatológicos superiores, principalmente, de-vído ao aumento do NDT (nutrientes digestíveis totais) e à diminuição do FDN e FDA (fibra detergente

neutra e fibra detergente ácida).

2) Ponto de colheita: o produtor tem errado muito o ponto de colheita. É ele que define a participação de grão na silagem, sendo responsável pela diminuição do uso de concentrado nas dietas e, consequentemente, por reduzir os custos de produção.

3) Tamanho de partícula: o ideal é entre 5 a 10 mm ou 0,5 a 1,0 cm. Isto facilita ingestão, compactação, reduz perdas e economiza alimento. Aqui o capricho ou a atenção deve ser redobrada com a regulagem da ensiladeira, na afiação das facas, na escolha das engrenagens corretas e da distância das facas com a contra-faca.

4) Compactação do silo: o ideal é a utilização de silos tipo trincheira, enchendo no sistema de rampa, pois as paredes auxiliam muito na compactação, o que proporciona até 750 kg/m³. Os silos tipo superfície podem proporcionar perdas, principalmente, pela dificuldade na compactação. O principal objetivo da compactação é a retirada completa do oxigênio, que é o grande inimigo das silagens, pois predispõe ao desenvolvimento de bactérias e fungos indesejáveis. A compactação deve ser realizada com trator traçado e pesado passando muitas vezes sobre o material picado.

5) Fechamento do silo: aqui o mais importante é a retirada do oxigênio remanescente, pois, quando cobrimos o silo com a primeira lona, nós colocamos oxigênio dentro do silo, que deve ser retirado. Lacramos o fundo e as laterais do silo, deixando a boca aberta. Sobre esta 1ª lona, colocamos uma camada fina de terra e areia, cobrindo toda a lona e, com isso, vamos empurrando todos os

gases indesejáveis para fora do silo. Após, lacra-se a boca do silo e colocamos a segunda lona. Sobre a segunda lona colocamos uma proteção, que pode ser cordinhas fixadas sobre a 2ª lona, que cruzam no sentido da largura do silo, com uma distância de 60 cm entre elas.

6) Altura de corte: o ideal é colher a silagem ao redor de 30 a 40 cm de altura, com o objetivo de deixar uma parte da matéria orgânica para o solo, melhorar a digestibilidade, pois com esta prática conseguimos reduzir a concentração de lignina no material ensilado.

7) Aplicação de inoculante: o inoculante é um produto à base de bactérias saudáveis e enzimas que aceleram o processo de fermentação, podendo abrir o silo 7 dias após ser lacrado. Quando não aplicamos o inoculante, devermos aguardar 30 dias.

Parceria Camda e Biomatrix

A parceria Camda – filial de Lins e Biomatrix realizou uma palestra com o tema “Produção de silagem de alta qualidade”. O evento iniciou com o consultor técnico comercial Afonso Scalco, mostrando os híbridos de milho e sorgo e seus posicionamentos para atingir seus maiores potenciais produtivos. Em seguida, o médico veterinário Luís Eduardo Zampar proferiu as informações e detalhes para produzir uma silagem de alta qualidade.

“Este evento é realizado a 4 anos, tornando uma ferramenta de grande benefício para os cooperados que produzem silagem de milho e sorgo”, disse Rodrigo Lopes, gerente da filial.



PECUÁRIA LEITEIRA

As diferentes culturas de produção do agronegócio brasileiro vêm se aperfeiçoando cada vez mais quanto a adaptação, buscando maior produtividade em diferentes regiões do país.

A bovinocultura leiteira, no ramo da pecuária, é uma das produções mais sensíveis às diferentes regiões e perfis climáticos. Pela dificuldade do animal manter-se em homeostase para produzir com saúde e de forma rentável, devemos ajustar o ambiente e/ou a raça utilizada para obter êxito na atividade.

Não diferente do mercado agrícola, onde vemos o constante desenvolvimento de variedades de uma mesma cultura objetivando maior produção em regiões distintas, a pecuária leiteira também alça mão do cruzamento entre raças para aliar a boa produção e adaptação animal. A produção brasileira está concentrada nas regiões sul e sudeste e, mesmo próximas, apresentam diferentes perfis climáticos entre si tornando ambientes mais favoráveis para uma raça e menos para outra.

Com isso, em 1940, surgiram os primeiros animais da raça Girolando. Oriundos do cruzamento da raça Holandesa (raça de maior produção) e Gir (raça de maior adaptabilidade), tem o intuito de aliar característi-

cas ideais para a produção em sistemas pouco intensificados obtendo animais produtivos e adaptados em climas tropicais e subtropicais. Passando por diferentes composições de grau de sangue, que vão de 1/4 HOL + 3/4 GIR até 7/8 HOL + 1/8 GIR, o direcionamento do cruzamento busca um padrão racial fixando no 5/8 HOL. Os graus de sangue variam com a necessidade de cada sistema de produção e região de produção.

Outra importante raça, se não a principal para a produção leiteira, é a raça holandesa. Totalmente adaptada a climas temperados, é a raça de maior expressão na produtiva aliando quantidade e qualidade, porém deixando a desejar na adaptação a climas quentes e úmidos. De grande porte, a raça holandesa pode atingir produção diária de 50, 60 litros por dia quando submetido a ambientes mais favoráveis. A raça holandesa melhorou muito através de uma seleção e aperfeiçoamento baseado em controles zootécnicos dos mais rigorosos padrões. Animais exigentes nutricionalmente, também necessitam de uma formulação de dieta para que possam expressar sua máxima produtividade. Rebanhos puros são facilmente encontrados nas regiões sul do país, onde existem ambientes mais favoráveis a

produção em temperatura e umidade.

O Gir leiteiro é uma raça zebuína originária da Índia. É considerada uma das raças mais antigas vinda das regiões de Gir na Península de Kathiawar. Os primeiros exemplares da raça provavelmente chegaram ao Brasil em 1906, trazidos por Teófilo Godoy. No entanto o criador do triângulo mineiro, Wirmondos Machado Borges realizou mais quatro importações que contribuíram para a formação do Gir Brasileiro.

Apenas na década de 30 alguns criadores identificaram animais da raça que se destacavam na produção de leite. O Gir leiteiro é o resultado do trabalho de seleção para determinada característica de interesse (leite) de criadores da São Paulo, Rio de Janeiro e Minas Gerais, formando um biótipo especializado, com produções aferidas que permitem distinguir os animais pelo desempenho e por conhecimento do nível de produção de sua linhagem, avaliando pedigree.

Por ser originária da Índia, com clima semelhante ao do Brasil, o Gir encontrou aqui um ambiente ideal para expressar seu potencial na produção de leite. A raça se destacou pela resistência a endo e ectoparasitas, possui um sistema termorregulador fazendo com que a vaca tolere altas temperaturas e não entre em estresse térmico, que é um fato que acarreta perdas na produção de leite e prejudica a reprodução. Tem capacidade de converter pastagem em leite e por ter maior rusticidade dispensa o uso de medicamentos e carrapaticidas tornando o custo de produção mais barato.

Se você cooperado Camda busca aumentar sua produção leiteira ou mesmo pretende iniciar seus trabalhos nessa cultura, a cooperativa tem como auxiliá-lo nessa área. Procure a filial mais próxima de você.



Blu Mccutchen Genial Fiv



AltaSOUSA



Dragão Te



©Ella Wright



©Ella Wright

AltaJAKE



Café

Camda

cafe@camda.com.br



Os itens arrecadados foram entregues ao Fundo Social do município

Demônios da Garoa em Adamantina resulta em grande número de arrecadação



fotos: FOTO TROPICAL Imagens

Nesta apresentação única houve um público de cerca de 1.300 pessoas



fotos: FOTO TROPICAL Imagens

O show encantou o público presente

Centenas de famílias em Adamantina assistiram à apresentação do show musical Demônios da Garoa. O circuito realizado pelo Sescop/SP em parceria com cooperativas paulistas de todos os ramos tem encontrado um público ávido por programas culturais que possibilitem a diversão em família.

Neste ano a ação promovida no município pelas cooperativas Camda, Sicoob Cocrealpa, Crédi-Camda e Unimed Adamantina conseguiu um número de arrecadações espetacular. Com uma única apresentação atingiu um público de cerca de 1.300 pessoas, resultando assim em uma quantia considerável de doações. “Foi o segundo ano em que trouxemos uma ação musical [nos anos anteriores a proposta era sempre teatro infantil] e alcançamos números espetaculares”, disseram os promotores de cultura. Os itens solicitados – previamente estipulados segundo um levantamento efetuado com o Fundo Social de Solidariedade – foram alimentos não perecíveis (exceto sal) e a adesão da população foi fantástica. Após a contagem do número de doações, finalizaram 1,5 tonelada de alimentos. “Estamos muito satisfeitos com a adesão de toda a população ao projeto. Só temos que agradecer, e sendo assim, provavelmente no ano que vem teremos mais Circuito Sescop/SP de Cultura no município”, completou a equipe.

Aproveitando a oportunidade, os promotores de cultura das cooperativas novamente agradeceram os apoiadores. “Nosso muito obrigado ao ATC, gráfica Moreti, Sentimental Express, Foto Tropical Imagens e supermercado Ravazi”, concluíram.

Soluções BASF para Cana-de-açúcar.

AgMusa™
Heat®
Nomolt® 150
Opera®
Comet®
Regent® 800 WG
Abacus® HC

Contain®
Plateau®
Heat®

Nomolt® 150
Regent® Duo
Plateau®
Heat®
Opera®
Abacus® HC

Regent® 800 WG
Comet®
Opera®
Abacus® HC
Heat®
Nomolt® 150
AgMusa™



Para conhecer todos os serviços, incluindo Gestão de Risco e os Programas de Relacionamento, acesse: www.agro.basf.com.br

BASF Cana. Máximo potencial para o seu negócio e longevidade para o seu canavial.

☎ 0800 0192 500

📘 facebook.com/BASF.AgroBrasil

www.agro.basf.com.br

www.blogagrobASF.com.br

BASF

We create chemistry

ATENÇÃO Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e na receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.



Aplicar somente as doses recomendadas. Descarte corretamente as embalagens e restos de produtos. Incluir outros métodos de controle dentro do programa de Manejo Integrado de Pragas (MIP) quando disponíveis e apropriados. Uso exclusivamente agrícola. Registro MAPA: Contain® n° 00128895, Plateau® n° 02298, Heat® n° 01013, Regent® Duo n° 12411, Regent® 800 WG n° 005794, Comet® n° 08801, Nomolt® 150 n° 01393, Abacus® HC n° 9210 e Opera® n° 08601. Restrição temporária de uso no Estado do Paraná: Contain® para o alvo *Brachiaria plantaginea* na cultura da cana-de-açúcar e Plateau® para os alvos *Emilia sonchifolia* e *Indigofera hirsuta* na cultura da cana-de-açúcar.

COOPERADOS, ATENÇÃO:



Através de sua estação experimental, a Camda está preparada para atender seus cooperados com genética de alta qualidade.

Oferecemos touros das raças Senepol, Aberdeen Angus, Brangus, Braford, Hereford e Nelore.

Também disponibilizamos prenheses dessas mesmas raças e entregamos a você, cooperado, receptoras já prenhas. Além, também, de Girolando e Holandes para atender os produtores de leite.

Procure uma
de nossas filiais!

Animais

Venda de carneiros - reprodutores e matrizes raças Sta. Ines e Dorper; reprodutores sangue Dorper com Sta. Ines; venda de ovelhas comum prenhas de Dorper. Venda de cordeiros para corte Tratar com Fuad Eid Cunha pelo fone (18) 3647.1127/99791.3645 - sítio Rancho Alegre – Glicério/SP

Venda de ovinos - matrizes e reprodutores. Para pronta entrega raça Suffolk. Tratar com Jair ou Fábio pelo fone (17) 99702.0923 - cabana Santa Filomena – Cedral/SP

Venda de potros/crioulo - com registros trazidos do Rio Grande do Sul. Tratar com Fernando Gonide pelo fone (18) 3581.1062/99707.0833 - Flórida Paulista/SP

Venda de touros - venda permanente de touros e matrizes Nelore Mocha. Tratar com Fábio pelo fone (14) 3622.8411 -

Jaú/SP

Venda de ovelhas - ovelhas e borregas para reprodução. Rebanho especializado em ovinocultura de corte. Tratar na Fazenda Pedra Azul pelo fone (18) 99751.5122 – Santópolis do Aguapeí/SP

Maquinários / Equipamentos

Venda - uma abanadeira de café; valor R\$ 1.500. Tratar com Milton Bombarda pelo fone (17) 3266.5096 / 99774.2099

Venda de Colheitadeira - Ano 1986. Local de visitação: p t io filial Nova Andradina/MS; informações fone (67) 3441-9500 – falar com Marcelo Rigolin

GPS - GPS novos e usados das marcas Trimble, Arag, Agres entre outros. Disponho também de piloto automático, taxa variável, GPS guia, válvulas elétrica para comandos de pulverização, cabos, antenas etc. Tratar com Renato

Ferreira pelo fone (67) 9971.3570 – Dourados/MS

Venda – uma colhedora usada da marca Menta, modelo premium dobro. Valor de R\$ 8 mil. Tratar com Marcos Andrade pelo fone (18) 99606.5067 – Flórida Paulista/SP

Mudas

Venda - Lichias importadas - Frutos precoce, variedades sem sementes, produz clima quente e frio. Tratar com Thales pelo fone (18) 3623.7344 / 99744.5050 ou thfagundes@terra.com.br – Ara tuba/SP

Venda - Mucuna An  - Tratar com Clair Zerbini pelo fone (18) 3522.1552/ (18) 99762.1788 – Adamantina/SP

MÁXIMA PROTEÇÃO PARA O SEU CANAVIAL

HERBICIDA

Dinamic[®]

HERBICIDA

Oris

HERBICIDA

Artys

O MELHOR CUSTO BENEFÍCIO CONTRA O COMPLEXO DAS CORDAS-DE-VIOLA



**EXCELENTE
CUSTO-BENEFÍCIO**



AMPLA SELETIVIDADE



**MAIOR PERÍODO DE
CONTROLE DO MERCADO**

ATENÇÃO

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e na receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade. Descarte corretamente as embalagens e restos do produto. Não reutilize embalagens vazias. Informe-se sobre e faça o manejo integrado de pragas. Produto de uso agrícola.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.



agenda aberta



Novembro 2018

SIC - 6° Semana Internacional do Café

Local: Belo Horizonte/MG

Informações: <http://semanainternacionaldocafe.com.br>

Data: de 7 a 9

Comfel 2018

Local: Campinas/SP

Informações: (19) 3112.4700

Data: de 8 a 10

39° Expovel Internacional

Local: Cascavel/PR

Informações: (45) 3228.2526

Data: de 10 a 15

Beef Week

Local: São Paulo/SP

Informações: Terraviva eventos

Data: de 15 a 25

InterCorte

Local: São Paulo/SP

Informações: <http://www.intercorte.com.br/>

Data: de 21 a 23



FELIZ

Novembro 2018

DIA	NOME	FILIAIS
2	MARCOS DE SOUZA SILVA	LOJA - DRACENA
2	RODRIGO OLIVEIRA FERREIRA	LOJA - ITURAMA
2	SOLANGE PORTO M OLIVEIRA	MATRIZ - ADAMANTINA
4	OSMAR DONIZETH BALIEIRO	LOJA - ARAÇATUBA
4	JOSE ROBERTO DE GOES BIRAL	LOJA - PRESIDENTE PRUDENTE
4	GUILHERME P SOARES DOS SANTOS	LOJA - ASSIS
4	GIOVANY FELIPE VOLTAN BATISTA	LOJA - OURINHOS
4	RAFAEL CORREA DE ANDRADE	LOJA - OURINHOS
5	GLAUBER ZIMERMANN	LOJA - ASSIS
5	MARIANA MORI AURESCO ALEXANDRE	MATRIZ - ADAMANTINA
6	APARECIDO JOSE BARBOSA	LOGISTICA SP - ADAMANTINA
6	ANDREIA AMARAL	LOJA - CAMBARÁ
7	LEANDRO DO VALLE M DA SILVA	LOJA - DOURADOS
7	EDVALDO ANDRE SILVA	LOJA - ANDRADINA
8	CARLOS ANTONIO SANTANA JUNIOR	LOJA - PARANAIBA
8	EDRIANA QUEIROZ FURTADO	LOJA - ITURAMA
8	SEBASTIAO PEDRO	CAMPO EXPERIMENTAL - ADAMANTINA
8	LEONARDO CAZELA	MATRIZ - ADAMANTINA
9	RENATA MORALE DE OLIVEIRA CRUZ	FABRICA ANDRADINA
9	FABIANO VOLTANI DE SOUZA	LOJA - PENAPOLIS
9	MARIA CRISTINA LEAL MARTINS	LOJA - ITURAMA
10	JESSICA FERNANDA PEREIRA MARTINS	MATRIZ - ADAMANTINA
10	GERUSA MORAES S DE OLIVEIRA	LOJA - PRESIDENTE PRUDENTE
10	PEDRO MARQUES NEIVA SILVA	LOJA - FRUTAL
11	MARCOS FERNANDO PIERAZZO	LOJA - SAO JOAQUIM DA BARRA
11	CLAUDIO CESAR CONTIERI	MATRIZ - ADAMANTINA
12	OSMAR THEODORO	MATRIZ - ADAMANTINA
12	LIGIA MENDONCA CORREA	LOJA - FRUTAL
12	LUIZ MIGUEL CAMACHO	LOJA - CAMPO GRANDE
12	JOSE LUIS GOMES DE ARAUJO	FABRICA ANDRADINA
12	OSVALDIR DE MARCHI	FABRICA - LAVÍNIA
13	RENATO MELI KLAS	LOJA - NAVIRAI
15	GABRIEL ARAUJO GARCIA LOPES	MATRIZ - ADAMANTINA
15	ANDERSON DE SOUZA ARAUJO	LOJA - PENAPOLIS
15	MATEUS BATISTA TAVARES	LABORATORIO - ADAMANTINA
16	EDINELSON HIGINO TAVANTI	LOJA - ASSIS
17	LUIZ AUGUSTO AMIGO GIMENES	MATRIZ - ADAMANTINA
17	REINALDO MOREIRA DE ARAUJOCLUBE DE CAMPO	- ADAMANTINA
17	WESLEY DUARTE DURAES	LOJA - AQUIDAUANA
18	THALITA RACHEL RISERIO PIRES CARDOZO	LOJA - ANDRADINA
18	IRISMAR EUFRASIO FERNANDES	LOJA - ARAÇATUBA
19	JEAN CASSIO ALVES DE CARVALHO	MATRIZ - ADAMANTINA
20	JONAS PEREIRA DA SILVA	LOJA - BATAGUASSU
21	WILSON SEIDI SATOFABRICA SUPLEMENTOS MINERAIS ANDRADINA	
22	PEDRO HENRIQUE FERNANDES	LOJA - SANTA FE DO SUL
22	DAYANE CRISTINA FERREIRA	LOJA - QUIRINOPOLIS
23	LUIZ HENRIQUE DA SILVA	LOJA - COROMANDEL
25	CLOVIS RAMAZOTTI JUNIOR	MATRIZ - ADAMANTINA
25	JOSE RODRIGO CORTE NASCIMENTO	LOJA - CAMPO GRANDE
26	ALVARO GROHMANN NETO	MATRIZ - ADAMANTINA
26	ADRIANO SOLFA JUNIOR	LOJA - SAO JOSE DO RIO PRETO
28	ALEXANDRE BORGES MOTA	LOJA - TUPACIGUARA
28	GILMAR PEREIRA JARDIM	CAMPO EXPERIMENTAL - ADAMANTINA
28	VALDECIR AMBROSIO DOS SANTOS	LOJA - PRESIDENTE PRUDENTE
29	FABIANO MANOEL DE SA	LOJA - NAVIRAI
30	ROGERIO ANDRADE	LOJA - LINS
30	ANA MARIA SOBRAL UEMURA	MATRIZ - ADAMANTINA



ALPAVEL

TORO



Descontos
Especiais

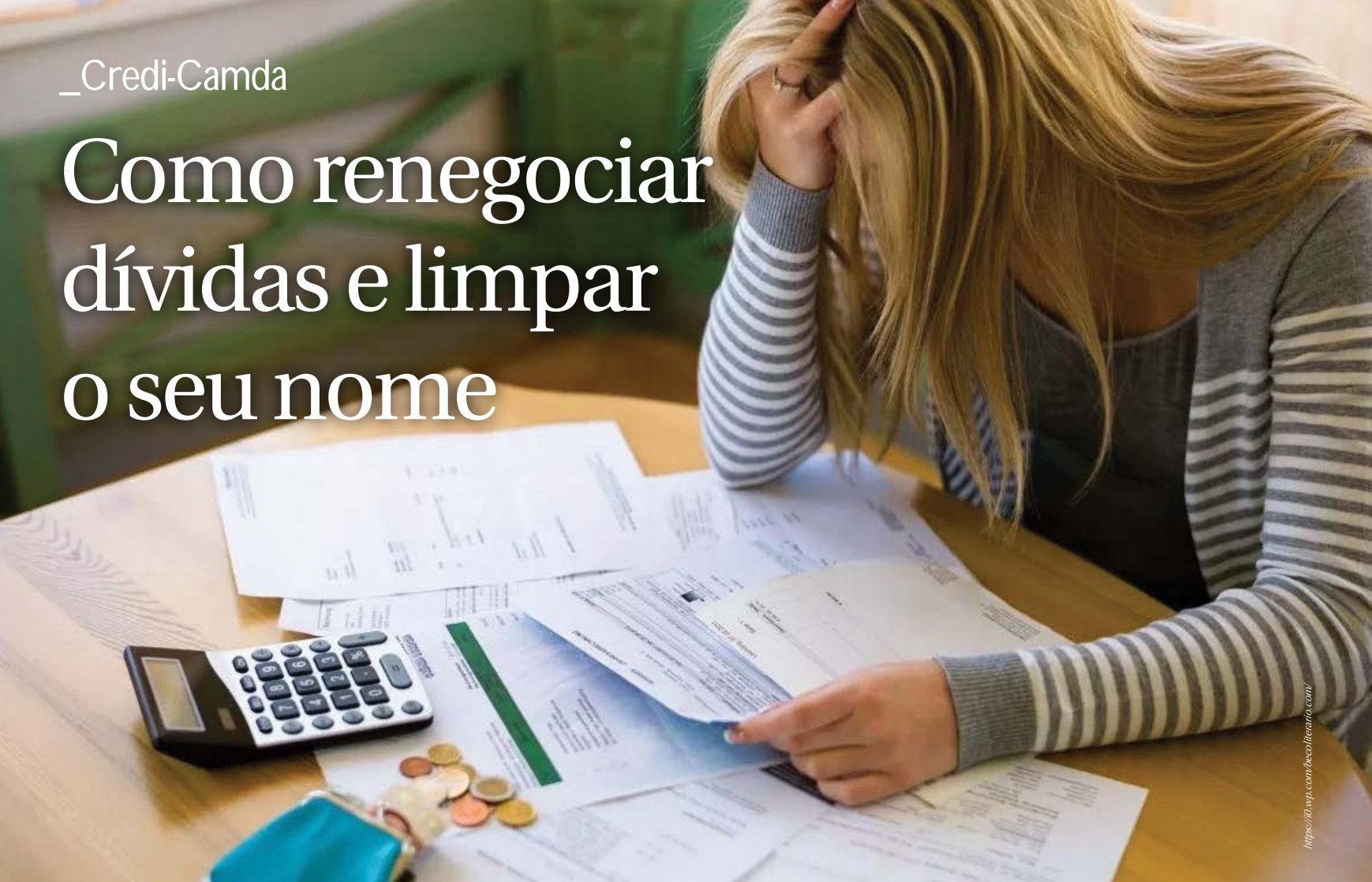
STRADA



PARA PRODUTOR RURAL E CNPJ

(18) 3502-7000

Como renegociar dívidas e limpar o seu nome



Hoje em dia, terminar o mês com o saldo positivo não é tarefa fácil para quase ninguém. São tantas contas sofrendo reajuste, que a gente às vezes acaba recorrendo ao cheque especial ou ao cartão de crédito para conseguir pagar tudo em dia. Com isso, muitas pessoas entram no vermelho e quando se dão conta, já estão atoladas em dívidas.

Por isso que muitas instituições estão abertas para renegociação de dívidas, já que esses processos na justiça ficam mais caros para todo mundo. E, a dica para sair de uma negociação com um bom resultado é se organizar e ser bastante realista em relação à quanto e em quanto tempo você pode pagar.

Faça as pazes com o seu bolso

Você pode fazer uma planilha com toda a sua renda do mês e com seus gastos. Anote tudinho, quanto você gasta com moradia, transporte, supermercado e feira, conta de luz, água, gás e gastos com saúde. É bom lembrar também de colocar na planilha algumas rendas extras, como o 13º salário, por exemplo. Esse dinheiro pode ser usado para pagar grande parte do que falta e se livrar da

dívida mais rapidamente.

Depois de deixar tudo isso organizado, pense nos seus gastos supérfluos e tente cortá-los até que você consiga regularizar a sua situação financeira. Uma boa maneira de economizar é comer menos na rua e mais em casa e fazer passeios baratos, como dar uma volta no parque, andar de bicicleta ou até visitar exposições gratuitas em museus.

Regularize sua situação

É importante procurar o credor assim que você perceber que está entrando em uma fria. Ser honesto com o credor e explicar a sua situação pode ajudar muito na negociação.

Prazos longos: melhor ou pior?

Uma das opções é poupar para pagar a dívida o mais rápido possível. Assim você não gasta ainda mais com taxas de juros. Mas se preferir, você pode estender seu prazo para pagar parcelado e encaixar este valor no seu orçamento aos poucos sem ter que apertar muito no dia a dia.

Aproveite os feirões

Ah! Você também pode ficar de olho nos feirões para limpar o nome e negociar dívidas! A Serasa organiza Feirões Online e para participar é muito simples. Basta saber quando vai acontecer, entrar no site e preencher um cadastro. Aí você será en-

caminhado para uma página que mostra a lista de todas as empresas participantes com as quais possui dívida e que estão presentes na base da Serasa.

Negocie taxas

Pode ser interessante já ter conhecimento das taxas de juros de outras instituições antes de entrar em contato com o seu credor para falar sobre sua dívida. Assim fica mais fácil negociar e mostrar que você tá por dentro do assunto e disposto a fechar um bom acordo.

Tenha uma proposta

Você pode elaborar uma proposta que cabe no seu bolso e apresentar ao seu credor. Isso mostra boa fé e vontade de resolver logo a situação. Caso tenha dificuldades em entrar em contato com o seu credor, você também pode pedir ajuda à órgãos de Defesa do Consumidor. O Procon ajuda a reunir ambas as partes e dar início a uma conversa, mas quem deve iniciar o processo é o consumidor, encaminhando documentos que comprovem a dívida e apresentando uma proposta.

E o mais importante de tudo é evitar ao máximo contrair uma dívida para pagar outra. Deixar as suas contas na ponta do lápis te ajuda a controlar o orçamento e a não ter supressas no final do mês.

(Fonte: <https://www.meubolsoemdia.com.br>)

QUARTZO

O bionematicida de nova geração.
Na raiz da produtividade,
a tecnologia FMC.

- Nematicida biológico multicultura
- Perfeito para culturas com certificações internacionais
- Cria um Biofilme Biológico
- Otimiza a absorção de água e nutrientes
- Promove aumento de produtividade

QUARTZO. VAI DIRETO AO PONTO.

MULTICULTURA
Foco
em
nematoides

SEMEANDO E CULTIVANDO A VIDA, *Juntos*



ATENÇÃO

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Siga as recomendações de controle e restrições estaduais para os alvos descritos na bula de cada produto. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade. Faça o Manejo Integrado de Pragas. Descarte corretamente as embalagens e restos de produtos. Use exclusivamente agrícola.

CONSULTE SEMPRE
UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO.
VENDA SOB
RECEITUÁRIO AGRONÔMICO.

FMC

Copyright © Agosto 2018 FMC. Todos os direitos reservados.



/fmcagricola



/FmcAgricolaBrasil



/fmcagricola

fmcagricola.com.br

O Pão nosso de cada dia, nos dai hoje

Elaine Dias
Edson Alves
Samir Machado
Maise Resende
Bruna Sanchez
Ronina Carvalho
Glarin Bif
Gabriela Borsari
Realindo Jacinto
Vanessa Zandonade
Carla Rosine
Claudia Carvalho
André Bacarin
Ricardo Maia
Roberto Marin
Vivian Dátola
Samuel Milléo Filho
Roberta Marchiotti
Klaus Pettinger
Herter Antunes
Daniele Pasinato
Felipe Gotz
Luiz Fernando Bendo
Marilaine Cassel
Mayara Dalla
Mailgon Hass
Gislaine Buzzatti
Marco Regis
Rosangela Tatsch
Fernando Martins
Janaina Schreiner
Mileni Denardin
Leila Mertins
Lurdes Silvana

Geraldo do Carmo
Taila Cristina
Bruno Kamogawa
Queila Panhota
Marielle Almeida
Deiviana Tavares
Eliana Sonja
Rafaela Costa
Angela Pelissari
Lena Oliveira
Mauricio Beckhauser
Sara Messias
Renan Tadeu
Almir Trevisan
Ilivealdo Duarte
Wilson de Lima
Ana Paula
Antonio Marcio
André Tottene
Fernanda Vacari
João Paulo Triches
Carina Ribeiro
Jean Paterno
Rogerio Aver
Julmir Cecon
Sidivania Peroza
Rafaela Costa
Aline Kummrow
Samara Braghini
Maria Lucia
Elisette Tonetto
Miro Weirich

**Jornalismo
focado**

15

Anos



GUERREIRO

AGROMARKETING

Cláudia Guerraireiro